

Vanuit hechte samenwerkingen nog sneller doorgroeien

Anouschka Versleijen, directeur LURIS



Als het Knowledge Exchange Office voor de Universiteit Leiden is Luris een spin in het Leidse web. Het creëert en faciliteert verbindingen tussen wetenschappers en marktpartijen, zodat wetenschappelijke kennis optimaal benut wordt en waardevolle kennis maatschappelijk wordt ingezet. Directeur Anouschka Versleijen en haar team vieren met de hele Universiteit Leiden als pleitbezorger en mede-ontwikkelaar het 40-jarig bestaan van Leiden Bio Science Park. 'We hadden nooit durven dromen dat het zo mooi, groot en succesvol zou worden.'

'Luris adviseert en ondersteunt onderzoekers bij een breed scala aan activiteiten rondom het realiseren en ondersteunen van samenwerking met maatschappelijke en commerciële partners, juridische ondersteuning, het ontwikkelen van ondernemerschap of met de belangenbehartiging van de onderzoeker. We denken mee met de onderzoeksgroepen of en zo ja, welke ondersteuning ze nodig hebben voor het uitvoeren van research.'

'De kans dat onderzoek wordt geïmplementeerd in de maatschappij neemt dank-zij Luris, maar zeker ook vanwege de fantastische samenwerking met het Leiden Bio Science Park, de gemeente en organisaties als BioPartner, enorm toe. 'Als het gaat om huisvesten van nieuwe startups (BioPartner), ruimte creëren voor uit-breiding van LBSP (gemeente), of de samenwerking tussen gemeente en lokale bedrijven: de gemeente Leiden verdient een compliment. Daarnaast is het openbaar vervoer dankzij het nieuwe stationsgebied state of the art, en ben je zo in het centrum van het historische Leiden,' aldus Anouschka die voor deze functie onder meer Science & Technology Attaché bij het Ministerie van Economische Zaken was.'

Stilstand is achteruitgang

Voor wetenschap geldt stilstand is achteruitgang. Altijd zijn er nieuwe uitdagingen die nieuwe oplossingen vereisen. Zo transformeert Luris nu als gevolg van de UNL (Universiteiten van Nederland) deal terms. 'De UNL presenteerde in februari 2023 nieuwe principes voor de overdracht van intellectueel eigendom aan (universitaire) spin-offs. In de deal terms is geregeld op welke manier wordt omgegaan met intellectueel eigendom en met het aandeelhouderschap van universiteiten in spin-offs als een onderzoeker uit dienst treedt. De deal terms versnellen het onderhandelingsproces tussen universiteiten en jonge bedrijven en vergroten daarmee de kans op groei en succes.'

Het 40-jarig bestaan heeft als thema FutureProof mee gekregen. Wat ziet Anouschka als ze kijkt in de glazen bol? 'Veel mooie initiatieven, bijvoorbeeld om het aantal research based startups te vergroten en nog sneller door te laten groeien. Ons werk blijft zich ontwikkelen. En die ontwikkelingen gaan snel Sociale Wetenschappen, Life Sciences, AI, quantumsoftware, nieuwe algoritmes, Big Data en voorspellende modellen. Leiden biedt de hele keten van kleine startups tot grote ondernemingen als Janssen, Heineken en Bristol Meyers Squibb. Gevoed en ondersteunt door hechte samenwerkingen die de sterke basis van Leiden als wetenschapsstad vormen, blijven we wetenschappers begeleiden op de 3 grote D's: Dromen. Durven. Doen.'

Luris is een van de zeven expertisecentra van de Universiteit Leiden gericht op samenwerking met de echte wereld buiten de universiteit. 'Het Business Development-team biedt kansen en mogelijkheden voor gezamenlijk Leids onderzoek. Het Grant Development-team (nu ondergebracht bij het Bestuursbureau) helpt onderzoekers bij het verhogen van de kans op het verkrijgen van onderzoeksfinanciering. Het Legal team beoordeelt, schrijft en onderhandelt over onderzoeksgerelateerde contracten en geeft juridisch advies over onderzoekssamenwerkingen en kennisexploitatie. Daarnaast heeft de Universiteit Leiden de Libertatis Ergo Holding voor onder andere investeringen in jonge wetenschapsgedreven bedrijven op het park.

Wat doet Luris?

- Opzetten van multidisciplinaire en strategische onderzoekssamenwerkingen,
- Ambitieuze Leidse onderzoekers voorzien van onderzoeksgerelateerd - en juridisch advies.
- Begeleiden en bemoedigen van onderzoekers in hun ambities op het gebied van ondernemerschap.
- Evalueren van veelbelovende vindingen die voortkomen uit de Universiteit Leiden en het LUMC.
- Advies geven over hoe vindingen het beste beschermd kunnen worden (bijvoorbeeld door een octrooiaanvraag).
- Onderhandelingen voeren met geïnteresseerde bedrijven over het sluiten van overeenkomsten (bijvoorbeeld een licentie).
- De vinding te introduceren in het bedrijfsleven om partners te vinden die geïnteresseerd zijn in het ontwikkelen van producten die op de vinding zijn gebaseerd.
- Langetermijnrelaties onderhouden met de bedrijven die de vindingen aan het ontwikkelen zijn.